

"УТВЕРЖДЕНО"
Решением Правления
Некоммерческого партнерства
«Межотраслевое объединение
наноиндустрии»
«27» июня 2013 г.
(Протокол №1)

**Положение о порядке приема в члены и выхода
из Некоммерческого партнерства «Межотраслевое объединение
наноиндустрии»**

1.1. Настоящее положение разработано в соответствии с Уставом Некоммерческого партнерства «Межотраслевое объединение наноиндустрии» (далее – Партнерство) и устанавливает требования, предъявляемые к кандидатам в члены Партнерства, регулирует порядок вступления в члены Партнерства и выхода/исключения из Партнерства, порядок ведения реестра членов Партнерства, устанавливает форму реестра членов Партнерства, свидетельства о членстве в Партнерстве, заявления о вступлении в члены Партнерства, а также порядок уплаты членских взносов.

1. Партнерство открыто для вступления новых членов. Членами Партнерства могут быть юридические лица, являющиеся резидентами Российской Федерации и осуществляющие производственную, образовательную, научную и иную деятельность в сфере нанотехнологий и инноваций. Обязательным условием вступления в Партнерство является

согласие с положениями Устава Партнерства и внутренними документами и решениями Партнерства.

2. Процедура оформления приема в члены Партнерства и выхода/исключения из него, а также ведение реестра членов Партнерства осуществляется Аппаратом Партнерства.

3. Прием нового члена в Партнерство осуществляется Правлением Партнерства на основании письменного заявления кандидата в члены Партнерства, подаваемого на имя Генерального директора или Председателя Правления Партнерства (Приложение №1 к настоящему Положению). Одновременно с заявлением представляются:

- копия Устава организации, заверенная либо нотариально, либо печатью организации и подписью должностного лица,
- копии свидетельств о регистрации юридического лица и о присвоении ИНН/КПП, заверенные либо нотариально, либо печатью организации и подписью должностного лица;
- документ, подтверждающий полномочия лица, действующего от имени организации;
- решение об участии в Партнерстве, принятое соответствующим органом управления организации в соответствии с его компетенцией по Уставу.

Все вышеперечисленные документы могут быть представлены в Партнерство как почтовым отправлением, так и при помощи электронных средств связи.

4. Аппарат Партнерства рассматривает представленные документы, проверяя соответствие кандидата установленным требованиям. Представленные заявление и документы кандидата рассматриваются на ближайшем заседании Правления Партнерства.

5. Решение о приеме кандидата в члены Партнерства считается принятым, если за него проголосовали 2/3 членов Правления Партнерства.

6. Решение о вступлении, принятое на заседании Правления считается вступившим в силу с даты внесения вступительного и первого регулярного членского взносов, который вносится в течение 15 календарных дней со дня принятия решения Правления о его приеме в члены Партнерства. В случае, если в Партнерстве вступительный и (или) регулярный членский взнос не установлен, решение о вступлении, принятое на заседании Правления считается вступившим в силу заседания Правления. Общим собранием членов партнерства могут быть приняты отдельные решения, касающиеся оплаты вступительных и ежемесячных взносов в Партнерство.

7. Решение о приеме (об отказе в приеме) кандидата в члены Партнерства направляется заявителю в течение пяти рабочих дней с даты принятия соответствующего решения.

8. Члену Партнерства выдается свидетельство установленного образца (Приложение №2 к настоящему Положению).

9. Размер вступительного членского взноса, а также минимальный размер и период уплаты регулярного членского взноса устанавливается Правлением Партнерства в соответствии с Положением Партнерства «О вступительных, членских и целевых взносах». Вступительный членский взнос уплачивается в течение 15 календарных дней со дня принятия решения Правления о его приеме в члены Партнерства. Регулярные членские взносы в размере не менее установленного минимального размера уплачиваются членом Партнерства в сроки и в порядке, установленные Положением «О вступительных, членских и целевых взносах».

10. Возможные формы членства в Партнерстве (пакеты):

- «Базовый»,
- «Расширенный»,
- «VIP».

10.1. Пакет «Базовый» предоставляет следующие возможности для членов Партнерства:

- получение статуса члена Партнерства;
- возможность публично использовать статус члена Партнерства;
 - пользоваться поддержкой, защитой и помощью Партнерства;
 - вносить предложения, касающиеся всех направлений деятельности Партнерства, участвовать в их обсуждении и реализации;
 - выступать с инициативой о создании и направлениях деятельности рабочих органов, экспертных и рабочих групп Партнерства;
 - принимать участие в работе собраний, совещаний и конференций, проводимых Партнерством;
 - принимать участие в работе инвестиционных площадок Партнерства;
 - принимать участие в популяризационных и PR-проектах, реализуемых Партнерством для продвижения нанотехнологической продукции;
 - принимать участие в деятельности рабочих органов Партнерства;
 - принимать участие в совместных проектах, реализуемых на базе Партнерства;
 - использовать площадку Партнерства для участия в диалоге с органами государственной власти, крупными корпоративными и государственными заказчиками, национальными и международными организациями и объединениями по всем вопросам проблематики деятельности члена Партнерства;

- получать информацию о деятельности Партнерства и проектах, которые реализуются Партнерством;
- получать базовое информационно-аналитическое обслуживание членов Партнерства (электронная подписка на новости и бюллетень Партнерства);
- указывать свою принадлежность к Партнерству на документах, бланках и т.д.

10.2. Пакет «Расширенный» включает в себя все возможности, предоставляемые в рамках «Базового» пакета, а также предоставляет членам Партнерства следующие дополнительные возможности:

- возможность для члена Партнерства и представителей его управленческого звена участвовать в деятельности Партнерства: обмениваться профессиональным опытом между функциональными руководителями компаний, участвовать в проектах и мероприятиях Партнерства, представлять позицию компании по самым важным аспектам развития экономики страны;
- возможность непосредственно участвовать в подготовке программных материалов и позиций Партнерства по различным аспектам его деятельности;
- возможность непосредственно участвовать в подготовке законодательных, нормотворческих и иных инициатив от имени Партнерства;
- приоритет при отборе на участие в популяризационных и PR-проектах, реализуемых Партнерством для продвижения нанотехнологической продукции;
- приоритет при отборе на участие в работе инвестиционных площадок Партнерства;

- возможность получения организационно-правовой поддержки Партнерства при привлечении инвестиций в развитие производства;
- возможность непосредственно участвовать в проектах Партнерства по сотрудничеству с международными организациями в сфере инноваций и нанотехнологий,
- возможность размещать информацию о предприятии и продукции на сайте www.monrf.ru (в специальном разделе);
- возможность размещать расширенную информацию о предприятии в каталоге Межотраслевого объединения nanoиндустрии, который будет издаваться на ежегодной основе;
- получение базового объема консультаций экспертов Партнерства по подготовке предприятия к включению в программы продвижения продукции среди крупных корпоративных и государственных заказчиков.

10.3. Пакет «VIP» включает в себя все возможности, предоставляемые в рамках «Базового» и «Расширенного» пакетов, а также предоставляет членам Партнерства следующие дополнительные возможности:

- размещать информационные материалы о деятельности и проблемах развития предприятия в бюллетене Партнерства;
- размещать новости предприятия и информацию о проводимых предприятием мероприятиях в новостном блоке сайта Партнерства;
- размещать информацию о предприятии в каталоге Межотраслевого объединения nanoиндустрии, который будет издаваться на ежегодной основе, отдельным блоком;
- инициировать проекты Партнерства по актуальным вопросам развития nanoиндустрии;
- получать комплексную поддержку предприятия при подготовке к включению в программы продвижения продукции среди крупных корпоративных и государственных заказчиков, включая индивидуальное

сопровождение и поддержка на всех стадиях вхождения в систему корпоративных закупок;

- участвовать в работе экспертных советов, рабочих групп, совещательных органах при органах государственной власти, а также российских и международных организаций, членами которых является Партнерство;

- участвовать в публичных мероприятиях, проводимых партнерами Партнерства - органами государственной власти, российскими и международными организациями;

- выдвигать кандидатуры в руководство рабочих органов Партнерства.

11. Партнерство ведет реестр членов. Реестр членов Партнерства ведется Аппаратом Партнерства в целях обеспечения полноты сведений о членах Партнерства и свободного доступа к этим сведениям заинтересованных лиц. Реестр членов Партнерства представляет собой список, содержащий сведения:

- о регистрационном номере в Реестре членов Партнерства;
- дата регистрации в Реестре и дата принятия решения о приеме в члены Партнерства;
- реквизиты документа, которым было принято решение о приеме в члены Партнерства (о выходе из его состава);
- наименование организации, являющейся членом Партнерства, ее ОГРН;
- контактная информация (местонахождение, номер телефона, адрес электронной почты, фамилия, имя, отчество руководителя, иное контактное лицо) организации;
- сведения о деятельности организации в сфере нанотехнологий и инноваций.

Реестр ведется на электронном носителе путем внесения в Реестр реестровых записей.

12. Новый член Партнерства в течение 30 календарных дней с даты вступления в Партнерство направляет в Аппарат Партнерства сведения, необходимые для ведения реестра членов Партнерства. Полученные сведения вносятся в реестр в течение трех рабочих дней с даты поступления таких сведений в Аппарат Партнерства.

13. Члены Партнерства обязаны письменно сообщать в Аппарат Партнерства обо всех изменениях информации, включенной в реестр Партнерства. Информация о члене Партнерства, включенная в реестр, подлежит изменению в срок не позднее трех рабочих дней с даты поступления сведений об изменении таких сведений. Сообщения об изменении информации могут быть представлены в Партнерство как почтовым отправлением, так и при помощи электронных средств связи.

14. Содержащиеся в Реестре сведения о конкретном члене Партнерства могут быть предоставлены в форме выписки по письменному обращению такого члена Партнерства. Такая выписка готовится сотрудниками Аппарата Партнерства и выдается в срок не более трех рабочих дней с момента поступления такого запроса.

15. Член Партнерства может быть исключен из Партнерства по решению остающихся членов Партнерства в следующих случаях:

- нарушение Устава Партнерства;
- неуплата в срок членских взносов;
- невыполнение решений Общего собрания и Правления Партнерства;
- осуществление деятельности, нарушающей действующее законодательство, либо дискредитирующей цели Партнерства;
- прекращение производственной, образовательной, научной и иной деятельности в сфере нанотехнологий и инноваций.

16. Вынесение вопроса об исключении члена Партнерства на решение Правления Партнерства осуществляется Генеральным директором или Председателем Правления Партнерства. Подготовку сведений о наличии оснований для исключения из членов Партнерства, в соответствии с нормами Устава Партнерства, осуществляет Аппарат Партнерства.

17. Решение об исключении члена из Партнерства принимается Правлением Партнерства. Решение об исключении члена Партнерства считается принятым, если за него проголосовали 2/3 членов Правления Партнерства. Решение об исключении, принятое на заседании Правления считается вступившим в силу с даты проведения такого заседания. Член Партнерства считается исключенным из него со дня, следующего за днем принятия соответствующего решения.

18. Решение об исключении из членов Партнерства направляется организации, исключенной из членов, в течение пяти рабочих дней с даты принятия соответствующего решения.

19. Член Партнерства может по своему усмотрению выйти из Партнерства. В этом случае он подает заявление о выходе из Партнерства в адрес Председателя Правления или Генерального директора Партнерства. В случае подачи заявления о выходе из Партнерства член Партнерства обязан уплатить членские взносы за время пребывания в составе Партнерства (до даты подачи заявления о выходе из состава членов Партнерства). Заявление о выходе должно содержать указание на причину выхода из Партнерства.

20. Решение о выходе из членов Партнерства принимается Правлением Партнерства. Такое решение не требует голосования, а заявление о выходе подлежит удовлетворению при условии уплаты членских взносов за время пребывания в составе Партнерства. В случае неисполнения обязанности по уплате членских взносов, Правление не принимает заявление о выходе к рассмотрению.

21. Решение о выходе из членов Партнерства направляется заявителю в течение пяти рабочих дней с даты принятия соответствующего решения.

22. Сведения об исключении или о выходе организации из членов Партнерства вносятся в реестр членов Партнерства не позднее следующего рабочего дня, следующего за днем принятия Правлением Партнерства такого решения, свидетельство члена Партнерства аннулируется.

Приложение № 1

Генеральному директору /
Председателю Правления
Некоммерческого партнерства
«Межотраслевое объединение
наноиндустрии»

Заявление

о вступлении в члены

(Полное наименование заявителя, ОГРН заявителя)

заявляет о своем намерении вступить в члены Некоммерческого партнерства «Межотраслевое объединение наноиндустрии» по пакету_____. (Указать форму членства: «Базовый», «Расширенный», «VIP».)

Настоящим заявляем, что наша организация является резидентом Российской Федерации и осуществляет производственную, образовательную, научную и иную деятельность в сфере нанотехнологий и инноваций, что подтверждается анкетой и другими прилагаемыми к заявлению документами.

С Уставом Партнерства, а также иными внутренними положениями и актами Партнерства ознакомлены и присоединяемся к их исполнению.

Копии необходимых документов прилагаются.

«__» _____

Должность лица, уполномоченного на подписание документа

(подпись)

(Ф.И.О.)

**Некоммерческое партнерство
«Межотраслевое объединение nanoиндустрии»**

Свидетельство № _____

(Полное наименование члена Партнерства, ОГРН)

является членом Некоммерческого партнерства «Межотраслевое объединение nanoиндустрии» в соответствии с решением Правления Партнерства от _____ (Протокол № ____).

Регистрационный номер согласно реестру членов Партнерства № _____.

Дата выдачи свидетельства " _____ " ____ 20 ____ г.

_____/_____

(подпись Генерального директора Партнерства)

(М.П.)